**Dossier candidat à compléter directement**

Pour voir le détail des épreuves, se rendre en fin de dossier.

**CAP**

**Equipier Polyvalent de Commerce**

**Session 2023-2024**

**Nom :**

**Prénom :**

**EP1**

**RECEPTION ET SUIVI DES COMMANDES**

**BLOC 1 – COEF. 3**

**4 fiches à compléter minimum**

**EP1**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 1**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum*** **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP1**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 2**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum** * **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP1**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 3**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum.** * **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP1**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 4**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum*** **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP2**

**METTRE EN VALEUR ET APPROVISIONNER**

**BLOC 2 - COEF. 5**

**4 fiches à compléter minimum**

**EP2**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 1**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum** * **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP2**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 2**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum*** **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP2**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 3**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum*** **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**EP2**

**FICHE DESCRIPTIVE D’ACTIVITÉ PROFESSIONNELLE N° 4**

|  |
| --- |
| **COMPTE RENDU D’ACTIVITE PROFESSIONELLE** |
| **Titre de l’activité** |  |
| **Période de réalisation**  |  |
| **Situation de travail** | □ Activité réalisée en centre de formation□ Activité réalisée en PFMPNom de l’entreprise. Type de commerce. Secteur d’activité :  |
| **Conditions de réalisation** **Commentaires** | □ En groupe□ En autonomie□ Accompagné□ observé |
| 1. **Description de l’activité et son contexte : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle activité ? Quelles sont les consignes données ? Quelles sont les personnes concernées ? Quels sont les objectifs poursuivis ?Quelles sont les tâches effectuées et les différentes étapes pour réaliser cette activité ? (Par quoi ai-je commencé ? Que s’est-il passé ensuite ? Que s’est-il passé à la fin ?) |
| 1. **Les moyens et ressources utilisés : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels documents ? Quels matériels ? Quels outils numériques ?  |
| 1. **Les contraintes rencontrées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelle(s) difficulté(s) ai- je rencontré ? (Différence entre ce que j’avais prévu et ce qui est finalement réalisée)Comment ai-je réagi ?  |
| 1. **Les solutions apportées : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quelles solutions ai-je trouvé ? Ai-je demandé de l’aide ? Si oui, à qui ?  |
| 1. **Les résultats obtenus : répondre à toutes les questions de manière détaillée**
 |
| Quels sont les résultats obtenus ? Est-ce que j’ai réussi à réaliser mon activité ?□ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi. |
| 1. **Analyse réflexive**
 |
| Qu’ai-je appris lors de cette activité ? Est-ce que l’activité m’a plu ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoi.Quelle est l’utilité du résultat pour l’entreprise ?Mon tuteur était-il satisfait ? □ Oui, j’explique pourquoi. □ Non, j’explique pourquoiQuelles notions, quels savoirs ai-je mobilisés dans tes activités ? Ont-ils été utiles ? |
| **7- Annexes (photos / capsules vidéo / plan…) 2 annexes maximum.** * **…**
* **…**
 |

|  |
| --- |
| **OUTILS DIGITAUX / RESEAUX SOCIAUX** |
| Logiciel de Gestion de la Relation Client  |  |
| Application mobile |  |
| Instagram |  |
| Facebook Twitter  |  |
| Site web (Chatbot) |  |
| Flash Code |  |
| Cabine connectée |  |
| Vitrine interactive |  |
| Borne/Automate |  |
| Smartphone |  |
| Tablette |  |
| Carte de fidélité |  |
| Forum |  |

**PARTIE**

**ADMINISTRATIVE**

Placez ici vos attestations de stage ou vos certificats de travail accompagnés de l’attestation du nombre d’heures de formation : scannez-les ou bien prenez-les en photo et enregistrez-les en PDF.

Pour numériser ces attestations, vous pouvez soit les scanner, soit les prendre en photo. Choisissez une résolution peu importante pour limiter la taille du fichier.

Si les photos sont trop lourdes, vous pouvez les convertir en PDF avec [l’outil suivant](https://www.ilovepdf.com/fr/jpg_en_pdf) à condition que votre photo soit au format JPG et éventuellement les envoyer en plusieurs fichiers, en les nommant de la façon suivante :

Nom prénom\_CAP\_EPC

|  |
| --- |
| **MODALITES D’EPREUVES PONCTUELLES CAP EPC** |
| **Intitulés épreuves** | **EP1 - RECEPTION ET SUIVI DES COMMANDES****BLOC 1 – COEF. 3** | **EP2 - METTRE EN VALEUR ET APPROVISIONNER****BLOC 2 - COEF. 5** | **EP3 - CONSEILLER ET ACCOMPAGNER LE CLIENT DANS SON PARCOURS D’ACHAT****BLOC 3 – COEF. 6** |
| **Contenu épreuves** | **Portefolio : 4 fiches au minimum pour rendre compte des activités réalisées en entreprise. Ces fiches précisent l’activité et son contexte** | **En entreprise - Ponctuel pratique et oral 35 mn****- Première phase (15 minutes maximum)** = phase d’observation et / ou de simulation**- Deuxième phase (20 minutes maximum)**= une phase d’entretien **Questionnement** pour :* Faire expliciter les activités réalisées durant la partie pratique
* Faire démontrer la maîtrise des compétences non mises en œuvre dans le cadre de la première phase.
 |
| **Objectifs du portfolio :*** Rendre compte des activités exercées en entreprise ;

Mettre en évidence l’analyse réalisée par le candidat sur ses activités. |
| **Forme de l’épreuve** | **En entreprise - Oral 20 mn****Questionnement du candidat** pour :* Faire expliciter, dans son environnement professionnel, les activités réalisées
* Faire démontrer de la maîtrise des compétences présentées dans le portfolio.
 | **En entreprise – Ponctuel pratique et oral 45 mn****- Première phase (30 minutes maximum**). Observation et évaluation des compétences mises en œuvre par le candidat.**- Deuxième phase (15 minutes maximum),****Questionnement** pour :* Faire expliciter les activités réalisées durant la partie pratique observée
* Faire démontrer la maîtrise des compétences non mises en œuvre dans le cadre de la première phase et présentées dans le portfolio.
 |
| **Composition du jury** | **Professeur ou formateur d’économie-gestion et d’un professionnel OU deux professeurs d’économie-gestion** |
| **Période évaluation** | **Fin année de la classe de Terminale** |
| **Critères d’évaluation** | * Fiabilité des informations transmises
* Anticipation et évaluation correctes des quantités à commander
* Fiabilité des contrôles lors de la réception des marchandises
* Respect des règles d’hygiène et de sécurité
* Qualité du traitement des anomalies
* Respect des règles de stockage
* Propreté et rangement de la réserve
* Efficacité du tri et de l’évacuation des déchets
* Conformité de la préparation des commandes des clients et respect des délais
 | * Approvisionner des rayons conforme aux consignes
* Rotation des produits effective
* Mise en place efficace de l’aménagement de l’espace commercial
* Présentation des produits attractive
* Maintien de la propreté des rayons, de l’espace commercial
* Qualité des opérations de conditionnement
* Signalétique conforme aux préconisations, fiable et visible
* Prévention des ruptures et de la démarque
* Respect des règles d’hygiène, de sécurité et d’économie d’effort
* Fiabilité des informations recueillies et transmises
* Utilisation pertinente des outils et des supports numérique
 | * Efficacité de la préparation de l’environnement de travail
* Adaptation de l’accueil aux codes de l’entreprise
* Qualité de l’écoute et de l’identification de la demande client
* Mise en œuvre d’une présentation, d’une démonstration ou d’une dégustation convaincante et efficace
* Adaptation de la communication verbale et non verbale au contexte de la vente
* Utilisation pertinente des moyens de communication et des supports numériques
* Prise de commande comportant toutes les informations indispensables à son traitement
* Pertinence des conseils apportés et adéquation avec les produits vendus
* Respect des procédures de remises et de retours des colis
* Prise de congé instaurant des conditions favorables à la fidélisation
* Efficacité de l’encaissement et des opérations de clôture de caisse
* Identification, prise en compte et/ou transmission rapide de la réclamation
 |
| **Intitulés épreuves** | **EP1 : RECEPTION ET SUIVI DES COMMANDES****BLOC 1 - COEF : 3** | **EP2 : METTRE EN VALEUR ET APPROVISIONNER****BLOC 2 - COEF.5** | **EP3 : CONSEILLER ET ACCOMPAGNER LE CLIENT DANS SON PARCOURS D’ACHAT****BLOC 3 – COEF 6** |
| **Pièces pour jury final** | **PORTFOLIO**Un dossier administratif sera constitué permettant de vérifier la conformité à la règlementation de la formation en entreprise :* Attestation précisant la durée des périodes de formation, la nature de l’unité commerciale, le type d’activités réalisées authentifiée par le centre de formation

Ou* Attestation relative à l’activité salariée du candidat dans un domaine professionnel correspondant aux finalités du « CAP Équipier polyvalent du commerce ».

Si le jour de l’épreuve, la partie administrative du dossier demeure incomplète, la mention « non valide » est prononcée et est signifiée au candidat. Le diplôme ne peut pas lui être délivré.En l’absence du portfolio, le candidat ne peut pas être interrogé, la note zéro est attribuée à cette épreuve et est signifiée au candidat.Dans tous les autres cas, il convient d’interroger le candidat dans des conditions normales. En fin d’interrogation, le candidat est informé, le cas échéant, des réserves émises par la commission ; le cas est signalé au président du jury et une note est proposée. Les lacunes constatées sont pénalisées dans les limites prévues par la grille d’aide à l’évaluation proposée par la circulaire nationale d’organisation | Un dossier administratif sera constitué permettant de vérifier la conformité à la règlementation de la formation en entreprise :* Attestation précisant la durée des périodes de formation, la nature de l’unité commerciale, le type d’activités réalisées authentifiée par le centre de formation

Ou* Attestation relative à l’activité salariée du candidat dans un domaine professionnel correspondant aux finalités du « CAP Équipier polyvalent du commerce ».

Si le jour de l’épreuve, la partie administrative du dossier demeure incomplète, la mention « non valide » est prononcée et est signifiée au candidat. Le diplôme ne peut pas lui être délivré.Le candidat ne peut pas être interrogé, la note zéro est attribuée à cette sous-épreuve et est signifiée au candidat. |
| **Grilles** | Grille en attente : devrait être identique à celle des CCF | Grille en attente : devrait être identique à celle des CCF | Grille en attente : devrait être identique à celle des CCF |